

Boutiques de prêt-à-porter

Profils d'acheteurs

Chers lecteurs détaillants, si vous aussi souhaitez répondre à ce QCM et bénéficier d'une visibilité dans notre édition digitale, nous vous invitons à répondre au test ci-dessous et à l'envoyer à contact@cplusaccessoires.com

Nom de votre magasin

Adresse

Votre prénom et nom

Téléphone

Mail

Quels types d'accessoires vendez-vous ?

- Sacs
- Bijoux Fantaisie
- Bijoux aux matériaux nobles (argent, or, pierres fines, diamants...)
- Montres
- Chaussures
- Accessoires textiles
- Lunettes de soleil

Où sourcez-vous les accessoires de mode ?

- Presse
- Salons professionnels
- Internet (réseaux sociaux, navigateurs, pure players)
- Grossistes (Aubervilliers, Sentier, rue du Temple...)
- Agents commerciaux
- Autres, précisez

Vous privilégiez ?

- Des marques dédiées à l'accessoire
- Des marques de prêt-à-porter qui font de l'accessoire
- Le Cash & Carry
- Des fournisseurs pouvant faire du réassort

Quels sont vos besoins ?

- Coller à vos achats de prêt à porter
- Avoir un produit mode qui complète votre offre
- Proposer un produit entrée de gamme
- Répondre à des opérations ponctuelles (Noël, fête des mères...) ou une conjoncture saisonnière
- Autres, précisez

A quels arguments êtes-vous sensible ?

- L'histoire de la marque (éthique, fabrication française, start-up, notoriété...)
- Le style (le côté mode, l'originalité, les matières, les finitions...)
- Vous suivez vos propres coups de cœur

Quels types de services attendez-vous des marques ?

- Ne pas vous imposer de minimum d'achats
- Renouvellement important des collections
- Un maximum de marge
- Merchandising (packaging, PLV, présentoirs...)
- Service après-vente
- Une communication accrue

Comment achetez-vous ?

- Vous faites du picking
- Vous êtes plutôt fidèle

Quelles sont les attentes de votre clientèle en termes de prix ?

Prix moyen pour les sacs :

Prix moyen pour les bijoux Fantaisie :

Prix moyen pour les bijoux aux matériaux nobles :

Prix moyen pour les chaussures :

Prix moyen pour les accessoires textiles :

Quel est le panier moyen de votre clientèle tous accessoires confondus ?

- Moins de 50 €
- 50 à 150 €
- 150 à 250 €
- Plus de 250 €

Que recherchez-vous pour le printemps été 2019 ?

- Sacs
- Bijoux Fantaisie
- Bijoux aux matériaux nobles
- Chaussures
- Accessoires textiles